

PAS DE DÉMAGOGIE, MAIS UN OBJECTIF RÉALISTE:

LE 13^{ÈME} MOIS POUR TOUS !

La première réunion entre direction et organisations syndicales, dans le cadre de la NAO (*négociation annuelle obligatoire sur les salaires et conditions de travail*) a eu lieu vendredi 3 mars.

Pour la CFDT, l'objectif n'est pas de se gargariser de quelques chiffres ou promesses en l'air dont la direction rigole déjà: ils ont déjà dit que négocier ne veut pas dire aboutir...

Pour la CFDT, au contraire, négocier, c'est construire pour aboutir à du concret, à du meilleur (13^{ème} mois, AGRR, lundi de Pentecôte, etc.).

La CFDT veut négocier sur des bases sérieuses et réalistes pour aboutir à du concret, mais pas se faire balader.

C'est pourquoi nous avons proposé un accord de méthode avec engagement sur un calendrier et des objectifs pour conduire cette NAO.

Nous allons rencontrer la direction en tête à tête sur cette proposition d'accord.

Nous disposons d'arguments très solides pour faire valoir cette volonté d'avancer et d'aboutir par la négociation.

Mais nous n'accepterons pas de nous faire balader.

Aujourd'hui, la balle est dans le camp de la direction. A elle de prendre ses responsabilités ■



L'ouverture des négociations en vue de la mise en place du 13^{ème} mois pour les ouvriers-employés Serca résulte de la mobilisation massive des salariés en octobre 2005 conduite par la CFDT seule.

NÉGOCIER? OUI,

MAIS POUR ABOUTIR

TOUS MOBILISÉS AVEC LA CFDT !

cfdt
des choix. des actes